

Las 4 barreras para capturar valor con IA en tu organización.

El 88% de las empresas ya implementa IA. Solo el 12% ve reducción de costos **y** aumento de ingresos al mismo tiempo.

01 Talento y brecha de habilidades

02 Rediseño de flujos de trabajo

03 Calidad de datos

04 Gobernanza y escalado

LA BRECHA ENTRE ADOPCIÓN Y VALOR

**La adopción de la IA
avanza.**

La captura de valor, no.

Según el Marlabs 2026 Enterprise AI Adoption Playbook
(PwC, McKinsey, Stanford — 30,000+ líderes en 100 países):



Implementa
IA



Ve resultados
en costos E
ingresos



Del valor total
capturado



Talento y brecha de habilidades

No faltan ingenieros de IA. Falta que los equipos existentes tengan el contexto y el tiempo para integrar la IA en su operación real. La herramienta llega, pero nadie en el día a día sabe cómo usarla para lo que realmente importa.

Impacto



62%



Rediseño de flujos de trabajo

Implementar IA sobre procesos que no están rediseñados para ella no funciona. Es como poner un motor de F1 en un carro de balineras. El cuello de botella no es la tecnología: es el proceso que no cambió.

Impacto



58%



Calidad de datos

Los datos existen, pero están dispersos, sucios o no conversan entre sistemas. Sin una base de conocimiento confiable y unificada, la IA no tiene contexto para operar. El agente más potente no sirve si los datos que consume no son confiables.

Impacto



52%



Gobernanza y escalado

El 79% de las empresas reporta dificultades significativas para escalar de piloto a producción con ROI medible. Tener un chatbot funcionando no es implementación. Escalarlo con control, medición y mejora continua — esa es la verdadera frontera.

Impacto



79%



EN SÍNTESIS

La mayoría de las empresas saltó a implementar **sin preparar el terreno.**

Ya invirtieron, ya usan IA, pero el retorno no aparece como esperaban. La solución no es dejar de usarla.

Es preguntarse cuál de estas cuatro barreras está frenando a tu organización — y atacarla primero.

PARA CERRAR

**El 80% de las empresas
deja el 75% del valor sobre
la mesa.**

¿Cuál es tu diagnóstico?

Identifica qué barrera está frenando a tu organización y empieza por ahí. El diagnóstico es el primer paso para capturar el valor que ya invertiste.

contacto@propulsaria.com